



Funktionsbeschreibung V.IWF 92 **Business IT Vertriebsprodukte**

Zielsetzung

- Die OE realisiert das IT-Anforderungsmanagement für alle IT-Produkte im Vertrieb
- Die OE koordiniert und steuert IT-Maßnahmen zur Weiterentwicklung und Wartung der Vertriebs-IT

Hauptaufgaben

Verantworten / Accountable

- eines fachlichen IT-Anforderungsmanagements inkl. Koordination der fachlich-strategischen, fachlich-technischen und fachlich-prozessualen Bewertung aller eingebrachten Anforderungen der Anwender zur Weiterentwicklung von IT-Verfahren im Vertrieb
- der fachlichen Betreuung der von der OE verantworteten IT-Schnittstellen
- der sachgerechten Dokumentation von IT-Projekten im Vertrieb
- der operativen Planung und Durchführung (Test-, Prüf- und Zulassungs-Management) der prozessualen und fachlichen Tests auch im Rahmen der Wartung sowie Sicherstellen der zugehörigen Abnahmen gegenüber dem CIO-Bereich
- der Erstellung und Weiterentwicklung der fachlichen Release-Planungen für die Vertriebs-IT (Release Management, Configuration & Asset Management)

Durchführen / Responsible

- Bereitstellung geeigneter IT zur frist- und qualitätsgerechnet Abrechnung der Trassen- und Anlagenleistungen
- eines regelmäßigen Berichtswesens für IT-Projekte im Zuständigkeitsbereich bis zur Abnahme des Fachkonzepts
- der Erfassung und technischen Bewertung von Anforderungen des Fachbereichs für die Entwicklung von prozessunterstützenden IT-Anwendungen zur Digitalisierung und Automatisierung der Fachaufgaben

Mitwirken / Consulted

- bei der Schaffung der technischen Voraussetzungen für eine konsistente Datenhaltung
- bei der Erarbeitung von Spezifikationen für fachliche Anforderungen zur Weiterentwicklung von IT-Verfahren
- bei der fristgerechten Planung, beim Controlling und bei Vertragsverhandlungen zur Verwendung von IT-Budgetmitteln für IT Entwicklung, Wartung- und Betriebsführung
- an der OE-übergreifenden Weiterentwicklung der Facharchitektur (Geschäftsprozesse, fachlicher Strukturrahmen, fachliche Objektmodelle)
- bei der Betriebsführung und Wartung von IT-Verfahren (Produktmanagement und Vertrieb) in engem Zusammenwirken mit dem Anwendungsmanagement des CIO-Bereichs
- bei vertriebslichen Maßnahmen (insb. Partnerinteraktion, Erstellung relevanter Informationsmedien) für Produkteinführungen
- bei der Vorbereitung und Durchführung von IT-bezogenen Veranstaltungen für non-DB- und DB-Partner sowie für Vertriebs-Mitarbeiter
- an fachlichen Diskussionen und Produktentwicklungen mit IT-Bezug im Vertrieb

- Informiert werden / Informed
- über alle geplanten und eingeführten Änderungen der Nutzungsbedingungen

Besonderheiten

- Die Zielsetzung und Aufgaben in dieser Funktionsbeschreibung beziehen sich auf den Bereich Fahrweg des GF DB InfraGO. Aufgaben, die für das gesamte GF DB InfraGO verantwortet oder durchgeführt werden, sind durch den Passus „für das GF DB InfraGO“ gekennzeichnet.
- Aufgabenwahrnehmung erfolgt nach §§ 8, 8a ERegG unabhängig, Geltungsbereich der Ril 048.2001

veröffentlicht mit	Organisationsweisung Nr. 7300
gültig ab	01.01.2026

